

# Techniques de commercialisation (TC)

- Alternance & poursuites d'études possibles -

## Un Bachelor universitaire de technologie en 3 ans

- › Le BUT Techniques de commercialisation (TC) s'organise autour de 3 compétences principales : **marketer, vendre, communiquer**. Il recouvre toutes les étapes de la commercialisation : préparation de l'action commerciale, étude de marché, stratégie marketing, communication commerciale, négociation achat et vente, relation client,...
- › De nature polyvalente, cette spécialité intègre les notions commerciales, marketing et managériales qui permettent de guider les décisions stratégiques et opérationnelles des entreprises et autres organisations.
- › Les étudiants deviennent des professionnels polyvalents, autonomes et à forte capacité d'adaptation.



## Parcours possibles

(sous réserve d'ouverture)

- › Marketing digital, e-business et entrepreneuriat
- › Business international : achat et vente
- › Marketing et management du point de vente
- › Business développement et management de la relation client

## Métiers et secteurs d'activités

### › Jeune diplômé

Conseiller/assistant commercial, chargé de clientèle, technico-commercial, assistant/chargé de marketing, assistant chef de produit, chargé de communication, chef de rayon...

### › Avec de l'expérience

Chef de produit, responsable de zone, directeur des ventes, responsable export, acheteur, chargé de développement commercial, gérant de magasin, de PME, chef de publicité...

› **Divers domaines** : **marketing**, commerce, **grande distribution**, communication, **événementiel**, industrie, **banque**, assurance, immobilier, **import-export**, conseil...

## Provenance des étudiants

- › **Bacs généraux**
- › **Bacs technologiques**
- › **Autres cursus** et étudiants en réorientation examinés au cas par cas

**Frais de scolarité : 170€ TTC\***  
**+ 95€ CVEC\*\***

\*Tarif donné à titre indicatif pour l'année 2021-2022. Les étudiants boursiers et les étudiants alternants ne sont pas concernés.

\*\*CVEC : Contribution de vie étudiante et de campus. Les étudiants boursiers et les alternants en contrat de professionnalisation ne sont pas concernés.

## Contactez-nous

### Pour la formation

secretariat-techdecobdx@iut.u-bordeaux.fr  
05 56 00 95 80 / 95 75  
www.techdecobordeaux.fr

## Les + de la formation

+ de 50 ans d'expertise

Pédagogie par projet

Mises en situations professionnelles

Business games

Professionalisation

Partenariats avec les entreprises

23 semaines de stage

Stage et mobilité à l'international

Dispositif « Passe ta journée à l'IUT »

Accompagnement personnalisé

DU transverses



En savoir + sur la formation

