BUT
CONTRÔLÉ
PAR L'ÉTAT

Techniques de commercialisation (TC)

– Alternance et poursuites d'études possibles –

Un bachelor universitaire de technologie en 3 ans

› Le BUT Techniques de commercialisation (TC) s'organise autour de 3 compétences principales : **marketer, vendre, communiquer**. Il recouvre toutes les étapes de la commercialisation : préparation de l'action commerciale, étude de marché, stratégie marketing, communication commerciale, négociation achat et vente, relation client...

› De nature polyvalente, cette spécialité intègre les notions commerciales, marketing et managériales qui permettent de guider les décisions stratégiques et opérationnelles des entreprises et autres organisations.

› Les étudiants deviennent des professionnels polyvalents, autonomes et à forte capacité d'adaptation.



Site de Bordeaux-Bastide

iut de BORDEAUX

Parcours possibles

- Marketing digital et entrepreneuriat
- International Business : vente et achat
- Expérience client et stratégie de distribution
- Développement commercial et management de la relation client
- Stratégie de marque et événementiel

Métiers et secteurs d'activités

- **Jeune diplômé** : conseiller/assistant commercial, chargé de clientèle, technicocommercial, assistant/chargé de marketing, assistant chef de produit, chargé de communication, chef de rayon...
- **Avec de l'expérience** : chef de produit, responsable de zone, directeur des ventes, responsable export, acheteur, chargé de développement commercial, gérant de magasin, de PME, chef de publicité...
- **Divers domaines** : **marketing**, commerce, **grande distribution**, communication, **événementiel**, industrie, **banque**, assurance, immobilier, **import-export**, conseil...

Provenance des étudiants

- **Bacs généraux**
- **Bacs technologiques**
- **Autres cursus** et étudiants en réorientation examinés au cas par cas

Frais d'inscription* : 105 € CVEC** + 178 €***

*Tarifs donnés à titre indicatif et pouvant être modifiés.
**CVEC : Contribution de vie étudiante et de campus. Les étudiants boursiers et les alternants en contrat de professionnalisation ne sont pas concernés.
***Droits d'inscription. Les étudiants boursiers et les étudiants alternants ne sont pas concernés. Un tarif spécifique s'applique à certains étudiants extra-communautaires.

Les + de la formation

+ de 50 ans d'expertise

Pédagogie par projet
Mises en situations professionnelles
Business games

Professionnalisation
Partenariats avec les entreprises
23 semaines de stage
Alternance possible dès la 2ème année

Stage et mobilité à l'international
Accompagnement personnalisé
Diplômes d'université (DU) transverses



Contactez-nous

Pour la formation
recrutement-but-tc-b@iut.u-bordeaux.fr
05 56 00 95 80 / 95 75

Pour l'inscription
fvu-bastide@iut.u-bordeaux.fr
05 56 00 95 82

En savoir + sur la formation

juillet 2026 - réalisation : communication - IUT de Bordeaux - © G. Dufau